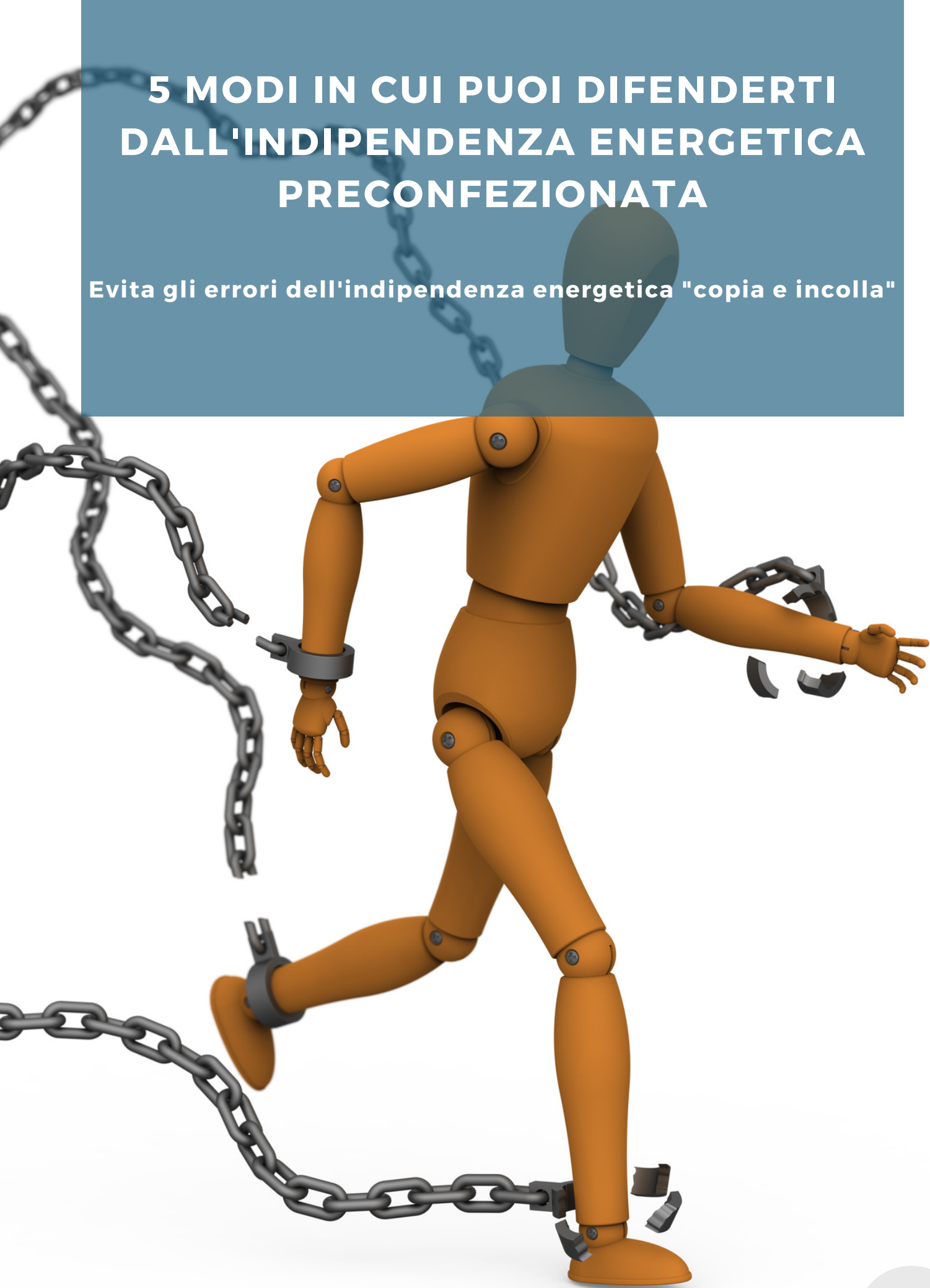


5 MODI IN CUI PUOI DIFENDERTI DALL'INDIPENDENZA ENERGETICA PRECONFEZIONATA

Evita gli errori dell'indipendenza energetica "copia e incolla"



Trattato a cura di Ebonus

ebonus

5 Modi in cui puoi difenderti dall'indipendenza energetica “PRECONFEZIONATA”

Evita gli errori legati all'indipendenza energetica copia e incolla

Prefazione:

Chiariamo un punto: ***non pretendiamo di avere la verità in tasca***. Vogliamo offrirti il nostro punto di vista per cercare di ***renderti maggiormente consapevole, prima di fare una scelta tanto importante quanto l'indipendenza energetica della tua casa***.

Ora, chiarito questo importante punto, lasciaci spiegare il **motivo** per cui abbiamo investito tempo ed energie per scrivere questa guida, sperando possa essere un valido strumento nelle tue mani.

Mai come in questo periodo ci sono stati così tanti **Eco Contributi** legati all' **Indipendenza Energetica**. Assieme a questi **eco contributi**, ci sono innumerevoli possibilità di scelta per le applicazioni e le tecnologie migliori per ottenere come **principale risultato il tuo benessere**: tanto **economico** quanto **emotivo**.

Come ben sai, maggiori sono le opportunità e maggiori sono anche le **possibilità di sbagliare**; in questo caso sbagliare significa gettare **all'aria i tuoi soldi**, le tue aspettative, e la tranquillità familiare **per i prossimi 5-20 anni**.

Non te lo diciamo per spaventarti (o forse anche sì, visto che la paura attiva in noi i sensori dell'attenzione e allora in questo caso sarebbe uno spavento “benefico”). Vogliamo tu diventi consapevole di quello che ti **stanno “vendendo”**, prima di acquistarlo.

Preferiamo **riassumerti questi concetti**, che forse ti risuonano strani, con due termini - o qualità - per noi molto importanti e rappresentative dell'etica che ci motiva: la **Consapevolezza** e la **Chiarezza**.

Queste qualità rappresentano per noi uno scopo e una spinta alla ricerca continua del benessere delle Famiglie che vogliono rendersi sempre più indipendenti a livello energetico.

“Consapevolezza e Chiarezza sono la tua salvezza”

5 Modi in cui puoi difenderti dall'indipendenza energetica “PRECONFEZIONATA”

Evita gli errori legati all'indipendenza energetica copia e incolla

Introduzione rapida ai 5 Capitoli :

- 1) Perché ti devi difendere dagli **Eco Contributi**
- 2) Cosa sono gli **Eco Contributi** “preconfezionati”
- 3) Quali problemi potrebbero comportarti queste “brioche confezionate”
- 4) Come riconoscere un pacchetto copia e incolla con bonus preconfezionato
- 5) Quanto è importante per la tua famiglia l'indipendenza energetica su misura ?

1) PERCHÉ TI DEVI DIFENDERE DAGLI ECO CONTRIBUTI

Viviamo in un **momento magico**, fatto di sviluppi tecnologici costanti, anche nel mondo dell'indipendenza energetica e della riqualificazione energetica; e non parliamo solo dell'avanzamento tecnologico dei prodotti classici* e comuni, quali:

- **Caldaie a metano e gas a condensazione**
- **Caldaie a gasolio a condensazione**
- **Caldaie a biomassa a condensazione**
- **Caldaie ibride Gas e Pompa di calore a condensazione**

*Chiameremo questo gruppo “Tecnologie Classiche”, parleremo spesso di questa categoria in questa guida

Infatti, le tecnologie** pensate per le famiglie e piccole aziende, a cui dovresti prestare particolare attenzione, sono le seguenti:

- **Pompe di calore performanti** per riscaldamento alta e bassa temperatura (termosifoni e/o impianti radianti a bassa temperatura)
- Impianti **fotovoltaici integrati** nella gestione attiva domestica (F.c.C.)
- Sistemi di **accumulo tecnologici** in grado di rilasciare l'energia autoprodotta dal fotovoltaico

- (Sistemi ad **idrogeno**): li inseriamo tra parentesi perché hanno un potenziale straordinario, ma sono ancora distanti da un' applicazione reale per motivazioni tecniche

**Chiameremo questo gruppo "Tecnologie Performanti", parleremo spesso di questa categoria in questa guida

Queste ultime tecnologie possono cambiare e **migliorare la vita**, ma possono anche **peggiorartela**, come purtroppo è accaduto in passato e continua ad accadere tutt'ora.

Perché è **importante tu prenda consapevolezza** di questo aspetto, prima di valutare il sistema da acquistare? Perché è importante Tu impari a **difenderti dagli eco contributi** legati a queste fantastiche opportunità tecnologiche?

"Prendi consapevolezza delle ultime tecnologie pensate per te"

La consapevolezza è la madre di ogni crescita e prendere atto anche di questi aspetti è fondamentale nel tuo viaggio verso l'indipendenza energetica della tua casa.

L'assenza di consapevolezza può portarti a vivere **seri pericoli** e innumerevoli **problemi**, principalmente perché lasci agli altri la possibilità di decidere al posto tuo (parleremo più nel dettaglio di questo concetto nei capitoli successivi).

Quindi, prima di tutto, **pensa a sviluppare consapevolezza e conoscenza**.

Le **tecnologie classiche**, rispetto alle performanti, possono adattarsi a molte situazioni, un po' come la pizza per noi Italiani. **Possono essere utilizzate** (o mangiate, come la pizza) **quasi sempre**. Questo perché sono tecnologie con testata massicciamente negli anni passati e dalle quali non puoi pretendere nulla di più - rispetto al tuo desiderio di indipendenza energetica.

Queste **tecnologie classiche, una volta installate, funzioneranno** (certamente) ma **consumeranno i tuoi soldi** e i tuoi risparmi senza apportare gran benefici per te, la tua famiglia e i tuoi Utili finanziari (non parliamo poi dell'ambiente).

Per contro, le **tecnologie performanti** necessitano di **particolare attenzione**, perché:

1. Si riveleranno un **completo disastro** per te se non correttamente dimensionate, valutate e selezionate (per marca, modello e potenza)*
2. Se correttamente dimensionate e scelte tramite una guida(o protocollo), potrebbero **essere la miglior scelta** che tu abbia mai fatto nella tua vita

**Se non lo hai ancora fatto, guarda i video-testimonianza di chi ha vissuto esperienze negative*

Se sei arrivato a leggere questo manuale dopo aver eseguito qualche ricerca in Internet, o dopo aver parlato con qualche amico o conoscente, questo concetto ti sarà ancora più chiaro.

Potresti aver incontrato una serie di **informazioni discordanti**: qualcuno parla bene del lavoro eseguito in casa propria, definendola il **miglior investimento** della vita, mentre qualcun altro potrebbe dire: “Se tornassi indietro **non rifarei** mai più questa spesa”.

E **sai perché capita questo?**

Perché entrambe queste persone si sono affidate alla loro conoscenza e consapevolezza (o mancanza di queste) e la differenza probabilmente la ha **fatta la fortuna**.

E, tu, te la sentiresti di affidare il futuro benessere abitativo ed economico della tua famiglia **solamente alla fortuna?**

Pensiamo proprio di **NO!!**

E ora, veniamo al punto cruciale di questo primo capitolo: *Perché ti devi difendere dagli eco contributi?*

Nel corso dei prossimi capitoli, ti racconteremo quanto sia comune per certe categorie di professionisti, o venditori e aziende commerciali, far leva sui contributi senza occuparsi di altri aspetti fondamentali. E già questo di per sé dovrebbe far attivare i campanelli del tuo allarme interno.

Ciò che pochi ti diranno è che qualsiasi contributo tu vada a scegliere (per tipologia e modalità di pagamento) **il soggetto responsabile rimani principalmente tu**.

Sei tu il soggetto che **usufruisce** di tale eco contributo.

Questo aspetto è normale. Se ci pensi bene, l'intervento di riqualificazione energetica viene pagato da te e, di conseguenza, sarai sempre tu a dover rispondere nei confronti di chi ti eroga i vari contributi, in qualità di soggetto committente.

Questa logica (a meno di variazioni post scrittura) è applicabile sia agli ecobonus 50% / 65% che al conto energia termico 2.0.

Cosa cambia aver saputo questo aspetto? La prossima volta che hai a che fare con un venditore generico di un'azienda commerciale o di un tecnico installatore generalista **assicurati di:**

1. Sapere se il **venditore o l'installatore conosce bene la responsabilità burocratica e finanziaria** legata ai contributi legati all'intervento prospettato
2. Sapere **chi disbrigherà le pratiche burocratiche** annesse ai tuoi prossimi contributi
3. Avere una **garanzia dei requisiti obbligatori** del tecnico che si occupa della burocrazia
4. Ricevere tutta la documentazione burocratica, meglio se in modo istantaneo, anche via email
5. Ricevere le **dichiarazioni di conformità** di ogni singolo prodotto, al fine di essere sicuro rispettino i requisiti minimi in vigore
6. **Documentarti con il tuo commercialista** o altro professionista del settore

Queste sono solo alcune delle principali linee guida utili; ricorda che possono mutare in base a nuovi provvedimenti e/o modifiche applicative, quindi prendile come uno strumento orientativo per la situazione attuale.

Gli stessi principi puoi applicarli a qualsiasi **categoria di professionista** ti voglia vendere il suo impianto: idraulico, elettricista, un tecnico esperto o un tecnico generalista, grande distribuzione o piccolo negoziante...

Ci raccomandiamo tu **faccia tesoro** di questo primo capito, ti potrebbe salvare dai prossimi anni burrascosi.

Ti posso assicurare che **ora**, riguardo a questo tema, **ne sai molto di più tu rispetto a tanti auto-proclamatisti "esperti del settore"**. Informati bene perché i soldi, per non parlare della responsabilità, sono tuoi.

2) COSA SONO GLI ECO CONTRIBUTI “PRECONFEZIONATI”? E COME RICONOSCERLI?

Hai mai visto un pasticceria rinomata che venda al suo interno dei dolci preconfezionati, che potresti trovare al supermercato o al discount?

Perché hai quel sorrisino sulle le labbra?

Sicuramente starai pensando che questa “stupida” domanda è talmente sciocca da non meritare nessuna risposta.

E allora, come mai questo **principio così banale non si applica anche nel settore dell’indipendenza energetica** e alla tua casa?

Partiamo dal capire **cosa sono gli “eco contributi preconfezionati”**.

Hai mai sentito parlare di “eco contributi pre confezionati”?

Ne dubito. questa è una nostra modalità descrittiva. E’ un termine che abbiamo coniato nel tempo, noi del team, dopo aver visto **numerosse esperienze di famiglie** disperate perché dovevano **rimettere mano al loro “impianto”** (e al portafogli) installato pochi anni prima.

Non parlo di rimettere **ordine sotto l’aspetto contributivo** (anche se a volte può succedere, con relativa richiesta di restituzione da parte degli organi predisposti). Qui parliamo di ordine a livello esecutivo. Per fartela breve: gli **impianti venduti** ed installati erano **completamente o parzialmente errati** e non in linea con le esigenze della casa e della famiglia.

Questo rimane un tema delicatissimo, che ci sta parecchio a cuore, ma ne parleremo nel prossimo capito. Ora vediamo cosa sono gli **“eco contributi preconfezionati”**.

Gli “eco contributi pre confezionati” non sono altro che **delle formule già pre impostate di aziende commerciali e dei loro venditori, ma anche di installatori generalisti** (idraulici od elettrici). Sono dei **Kit di vendita** che possono essere installati in quasi qualsiasi situazione e/o abitazione.

Ma, questo vuol dire che sia la migliore soluzione per il tuo caso?

Assolutamente **NO !!!**

Ogni abitazione e ogni nucleo **familiare ha le proprie esigenze** e le proprie necessità. Ecco perché, serve la **guida di un trattato esaustivo**, per sapere quale **possa essere una reale soluzione per un preciso problema**.

Non, personalmente, ripudiamo l'idea dei pacchetti preconfezionati copia e incolla. Ma, ognuno del resto può scegliere quella che ritiene la strada migliore.

Magari un tuo conoscente ha eseguito dei lavori per la propria indipendenza energetica ed è rimasto soddisfatto (è sempre bello sentire le parole di persone soddisfatte ed in linea con le proprie aspettative).

E questo potrebbe portarti a **far eseguire alla stessa azienda lo stesso identico lavoro**, ma ti assicuro che l'esito non è mai una cosa scontata.

Esistono aziende che per loro procedure interne, costi e modalità di vendita (così come per i distributori dove si riforniscono gli installatori elettrici o idraulici) **tendono ad uniformare i pacchetti di vendita** creando dei **kit “universali”** da proporre direttamente a famiglie come la tua (ma anche ad installatori generalisti di ogni categoria).

A questo punto, **cosa puoi fare** per valutare le competenze di chi ti propone tale acquisto?

La prima cosa che puoi fare è **chiedere** :

“ Perché mi proponi questa soluzione? ”

“ Quali sono i motivi tecnici per cui mi conviene questo prodotto, anziché un altro? ”

“ Da quanti anni fai questo lavoro? ”

“ Mi potresti portare a vedere un impianto simile a quello che mi prospetti? Così da vederlo fisicamente e parlare con chi lo ha già realizzato. ”

“ Perché mi consigli questo contributo proprio in questa specifica formula? ”

Queste domande ti porteranno a **capire chi hai davanti**, quale sia la sua **competenza tecnica e soprattutto esperienza specifica** in questa soluzione.

E soprattutto, ricordati di non firmare nulla in preda alla paura di perdere un'offerta irripetibile: prenditi sempre il tuo tempo.

Forse adesso ti sarà chiaro: **esistono “pacchetti preconfezionati”** pronti ad esserti venduti utilizzando i **contributi attuali come leva di vendita**. Nonostante, probabilmente, il pacchetto preconfezionato non sia la soluzione su misura per te.

Tu hai bisogno di un’analisi specifica per la tua casa. Lascia pure agli altri le brioche preconfezionate.

Con questo ragionamento schietto ribadiamo l’importanza della tua conoscenza, senza però pretendere di avere (noi) la verità assoluta in mano.

Quello che **ci motiva ad essere così schietti è il risultato finale: la tua possibilità di scegliere consapevolmente.**

“ Una scelta consapevole può solo che farti star bene ”

Nel prossimo capitolo andremo a **valutare assieme a te** quali problemi potrebbero capitarti installando un prodotto “pre confezionato” copia e incolla per la tua indipendenza energetica.

3) QUALI PROBLEMI POTREBBERO FARTI VIVERE QUESTE SOLUZIONI PRE CONFEZIONATE

Tra i problemi che potresti riscontrare, ti indichiamo quelli più frequenti:

1. I tuoi **consumi annuali sono alti**, quasi in linea con quelli **pre intervento**
2. Il **comfort della tua casa non è aumentato** molto rispetto al periodo pre-intervento
3. La tua **soddisfazione** non è al 100%, più probabilmente **sotto il 30%**
4. Potresti avere un **finanziamento attivo**, che difficilmente si ammortizzerà a breve
5. Gli installatori hanno eseguito un lavoro da “**tecnico generalista**”
6. **Non riesci ad avere il controllo** del tuo impianto
7. Ti sei reso conto dopo aver eseguito il lavoro che “**il vero problema era un altro**”
8. E i bonus? Adesso, a posteriori, **inizi a fare i veri conteggi sui contributi**

Non ha neanche senso commentare questi punti e ti assicuriamo che l'elenco è stato creato cercando di riassumere tutte le situazioni simili riscontrate nella nostra lunga esperienza.

Il denominatore comune che ha portato a queste riflessioni, anche solo dopo pochi mesi dal termine dei lavori, **è sempre lo stesso**:

Mancava la consapevolezza e la conoscenza del Cliente Finale: TU

Giustamente, ora starai pensando :“Ma io mi sono affidato/a a chi mi ha detto essere un professionista del settore. Mi hanno assicurato di essere i migliori, dicendomi che avrebbero fatto tutto loro e che dovevo fidarmi. D'altronde non è mica il mio lavoro questo, io faccio il/la...”

Anche se questa potrebbe essere una risposta ed una **riflessione giustificata** cerchiamo sempre di capire **TRE concetti super importanti per te**:

1. Chi **paga l'intervento sei tu** e nessun altro
2. La **casa è tua** e di nessun altro
3. **Chi delega la responsabilità** della scelta del tipo di intervento ad altri soggetti **sei sempre tu**

Perdona la chiarezza e la durezza degli ultimi passaggi, ma le cose stanno proprio così.

Hai il **diritto e il dovere di essere consapevole** e avere la conoscenza, (non di eseguire il lavoro quello logicamente spetta ai tecnici) e hai il diritto di **prenderti del tempo** per pensare e valutare, prima di accettare una proposta:

“meglio 10 domande in più che una in meno”

Non esistono domande stupide, come non esistono domande poco importanti.

Tutto quello che ti serve per avere una conoscenza specifica dell'intervento ti deve essere spiegato e tu hai il diritto di chiederlo, altrimenti rischi di **vedere svanite tutte le tue importanti aspettative** rispetto all'indipendenza energetica della tua casa.

“Le aspettative per la tua indipendenza energetica sono grandi”

I valori in gioco sono troppo elevati perché ti possa permettere di delegare quasi completamente la scelta alle persone che ti prospettano soluzioni di questo tipo. Non parliamo unicamente di valori economici.

Il più delle volte, quello che **pesa maggiormente** alle persone che vedono **svanire le loro aspettative** non è solo il valore economico (spesa investimento + mancato guadagno energetico).

Quello che maggiormente **fa male** è la consapevolezza di **non aver prestato attenzione alla trattativa iniziale** e non aver avuto abbastanza elementi per scavare a fondo.

Del resto, una famiglia che decide di investire denaro in interventi per la propria indipendenza energetica lo fa perché ripone fiducia in chi ha davanti, così come nella soluzione prospettata.

“Se la delusione emotiva fa male, quella economica brucia veramente il c....”

Lo dicevamo prima,

Se l'aspetto economico passa in secondo piano rispetto ad una **delusione emotiva** di questo tipo non è perché quella **economica** non esista. Semplicemente **arriva dopo un po'**, e lo sai perché?

Perché prima di accettare che l'investimento economico è stato un buco nell'acqua la nostra mente cerca di trovare una motivazione e poi una serie di soluzioni a questo riguardo. E quindi?

Quindi, **prima di rassegnarci definitivamente, le proviamo tutte** ma veramente tutte. Solo alla fine, non trovando nessuna soluzione, anche la nostra mente getta la spugna capendo di aver preso una **pessima decisione**. Ed è allora che subentra, con la forza di un uragano, la consapevolezza, e qui mi fermo.

Del resto come fa una **famiglia italiana di ceto medio a ripagarsi un intervento** per la propria indipendenza energetica?

Essenzialmente in **due modi**:

1. Lo fa con i **risparmi degli ultimi anni** (sudati risparmi)
2. **Attiva un finanziamento** dalla durata di 5-20 anni, convinta del suo veloce rientro

Hai capito perché ti suggeriamo di **soppesare bene** la tua scelta, prima di mettere una **firma** su quel contratto? Se la casa è tua, i soldi sono i tuoi (o della banca) e il mal di pancia poi rimane a te, perché non dovresti **pretendere una guida o un trattato** in tuo soccorso?

E che dire se i soldi non ti mancano e hai un portafoglio a fisarmonica? I principi appena esposti, ovviamente, si applicano anche al tuo caso. Del resto, i soldi ben investiti sono una delle prerogative di chi ne ha tanti.

Pretendi ciò che ti spetta, ovviamente con rispetto. Fai in modo di ottenere sempre **il miglior risultato** (e soluzione) specifica per casa tua. E **scappa dalle soluzioni generiche universali**.

Nel prossimo capito, ti guideremo sui trucchetti utili per riconoscere questi pacchetti “copia e incolla”, fatti di prodotti che vengano a loro volta confezionati per i contributi.

Che casino, vero?

4) COME RICONOSCERE UN PACCHETTO COPIA E INCOLLA CON “BONUS PRECONFEZIONATO”

Cerchiamo di spiegarti, a modo nostro, cosa intendiamo trattare in questo capitolo.

Proviamo a partire da un **principio universale** espresso da molti (nonché dalla fisica quantistica), ovvero:

“Tu attrai quello che sei e i pensieri che fai”

Quindi sati molto attento a ciò che pensi e a come sei! Ah ah ah...

Al riguardo, sono stati scritti molti libri di cui buona parte si trova nella nostra libreria personale.

Utilizziamo queste fonti per trasmetterti delle riflessioni osservate in diversi casi, tanto da spingerci a ritenerle statisticamente rilevanti.

Ciononostante, la nostra rimane pur sempre un’esperienza e come tale la devi valutare. Non essere rigido in quello che tra poco leggerai e mantieni sempre la visione aperta e libera da condizionamenti.

Non smetteremo mai di ripetere questo concetto: *la verità assoluta non esiste. Esiste solamente il singolo che riversa su quella determinata verità tutta la propria Fede.*

Questo principio di Fede e verità assoluta la puoi riscontrare in ogni aspetto, piccolo o grande, personale o collettivo.

Da oggi, presta attenzione al modo di esprimersi di determinati esponenti religiosi o politici o semplicemente prova a prendere parte ad una discussione e osservare come le persone, pur di tener fede alla propria idea (o verità), sono disposte a calpestare valori universali come il rispetto, la lealtà o i valori familiari.

Questa piccola digressione filosofica era necessaria per aprire la pista al nucleo di questo capitolo. Perché se **esegui ricerche del tipo**: “Fotovoltaico gratis” oppure “Caldaia a condensazione al prezzo più basso” o “Sistema di riscaldamento al minor costo”, ma anche “contributi fiscali interventi gratis” (potrebbe essere qualsiasi generatore esistente es. pompa di calore, caldaia ibrida, etc.)

il tuo messaggio che stai mandando è: “***Voglio una soluzione che costi poco***” o anche “***Mi accontento di una soluzione generica che vada bene anche per me, purché sia di basso costo***”.

E indovina? Cosa pensi di **attrarre** con un messaggio di questo tipo? Che **tipo di post** (social) o **messaggio pubblicitario** (internet) pensi ti possa arrivare? A tuo avviso è più probabile ti arrivino notifiche pubblicitarie con contenuti di fascia alta o di fascia bassa?

Non ti resta altro che provare, che dici?

Sicuramente ci penserà qualcun altro a proporti la soluzione, tramite post o inserzioni accattivanti, in linea con le tue ricerche su smartphone o dal pc.

Il concetto appena formulato lo abbiamo reso semplice nel suo meccanismo (forse anche troppo, considerato il funzionamento degli algoritmi) ma probabilmente hai afferrato il concetto: **ad ogni tua domanda e pensiero corrisponde una risposta.**

In questa guida **abbiamo inserito concetti a noi molto cari**, i quali hanno **cambiato e migliorato la nostra qualità di vita**. La prossima volta che ti accingi a fare una ricerca (in Internet o nei social) rimani collegato a questo concetto e osserva come le cose mutano intorno a te.

Siamo arrivati fino a qui per capire come riconoscere i prodotti **copia e incolla e i bonus preconfezionati** e questa premessa ci serviva per arrivare a questo punto chiave:

“più aziende commerciali attiri, più tecnici generalisti attiri e maggiore sarà la possibilità di imbatterti in un prodotto copia e incolla, con relativo bonus preconfezionato”

Non ce ne vogliano le aziende commerciali e i tecnici generalisti. In questa esposizione non deve passare il concetto di fare di ogni erba un fascio. Ci sono aziende commerciali di tutto rispetto che mirano a fornire prodotti esclusivi e ricercati e a loro va tutta la nostra gratitudine.

Per contro, è pieno di **aziende** che nascono e si adattano (anche nel settore dell'indipendenza energetica) per **sfruttare la richiesta del mercato**, proponendosi come specialisti nel settore.

Purtroppo è pieno di testimonianze di esperienze simili e i problemi derivanti dalla negligenza di queste aziende vengono riversati sulle famiglie fiduciose.

“Massimizzare i profitti, ridurre i costi, economia di scala, duplicabilità”

Se sei un imprenditore, hai sicuramente familiarità con questi concetti: utili e perfetti per il mantenimento di un'azienda; **un po' meno utili** quando si parla di **indipendenza energetica creata su misura per ogni abitazione e famiglia**.

Non crediamo ci sia una scelta giusta o sbagliata, ma riteniamo **che l'importante sia sempre avere la conoscenza per scegliere** e forse oggi tu oggi avrai un po' di consapevolezza in più rispetto a ieri.

Vuoi un riassunto e qualche ulteriore indizio per riconoscere i prodotti/servizi copia e incolla e contributo preconfezionato? Eccoti accontentato:

- Provi ad **informarti qua e là**, finché ti imbatti in un post (social) dove tutto è scontato (quasi gratis, grazie ai contributi) per di più con un fantastico omaggio, dal valore percepito alto. Ti fai ingolosire dallo slogan percepito :“Approfitta: massima resa, zero spesa!”
- Da lì, **post dopo post**, annuncio dopo annuncio, **decidi di farti contattare** da più di un'azienda, in modo da confrontare i preventivi e scegliere il migliore per te. (Domanda: come fai a scegliere la cosa migliore per te, se non hai la conoscenza adeguata?)

Riflessione: *stai capendo ora come funziona il sistema e la tua mente? Il tuo focus a questo punto non è più sulla migliore soluzione da cercare, bensì sul comparare diversi preventivi per cercare, che cosa? Vediamo se sei sincero nella risposta...*

- Iniziano ad **arrivare i venditori commerciali o tecnici generalisti**, come li riconosci?
 - a) Entrano e da subito ti fanno i complimenti per tutto
 - b) Iniziano a farti domande (non info tecniche sulla tua abitazione)
 - c) Difficilmente ti chiedono di fare il giro della casa
 - d) Cercano di non entrare mai negli aspetti tecnici; perché?
 - e) Dopo alcuni minuti iniziano a parlarti: dell'azienda, del prodotto rivoluzionario, dell'affidabilità, etc..

- f) A quel punto, provano a convincerti che con quel prodotto “copia e incolla”, unito al contributo pre confezionato = spendi nulla e ottieni il massimo risultato
- g) Il prezzo logicamente è già determinato da un listino (a prescindere da come sia sviluppata la tua casa, le tue esigenze, l'impiantistica)
- h) Etc..

Ci fermiamo qui perché **la cosa importante è che tu capisca come si arriva alla presentazione di un sistema o prodotto copia e incolla, con relativo contributo preconfezionato.**

Capisci come tutto ha finalmente una logica?

- Tuo pensiero e ricerca
- Attrai il venditore o il tecnico generalista
- Prodotto copia e incolla
- Contributo preconfezionato
- Risultato per te ?...

Questo processo non serve a demonizzare le parti citate, non sarebbe un fine utile a nessuno, neanche a te. La **consapevolezza di questo processo ti serve a comprendere che, prima di tutto, il cambiamento deve avvenire dentro in te**, tutto il resto è una conseguenza.

Ora, hai finalmente compreso un sistema non conosciuto, e quindi sottovalutato, da molte persone in cerca della propria indipendenza energetica. La maggior parte di loro dà **troppa importanza all'aspetto economico immediato**, mentre poca, **pochissima forza** viene data al **cambiamento di mentalità e cultura**.

Nell'ultimo capitolo, andremo tirare le somme su quanto analizzato assieme fino ad ora. C'è bisogno ancora per poco tempo della tua massima attenzione.

5) QUANTO E' IMPORTANTE "L'INDIPENDENZA ENERGETICA SU MISURA PER LA TUA FAMIGLIA?"

Arrivati alla fine di questa guida, **come risponderesti a questa domanda e perché?**

Molto probabilmente, se ti avessi posto la stessa domanda prima di questa lettura la tua risposta sarebbe stata abbastanza diversa. Lo sai perché?

Semplicemente, perché **chi principalmente è cambiato sei TU.**

La tua **conoscenza è aumentata** (ti ringraziamo per la tua tolleranza e per la pazienza di fronte a eventuali errori e a qualche paragrafo forse un po' prolisso. D'altronde questo non è il nostro lavoro).

Quindi, quanto è **importante l'indipendenza energetica** su misura, per te e la tua famiglia?

Oggi è davvero **molto importante**, se non fondamentale e quasi obbligatoria.

In questo ultimo anno, il tema dell'indipendenza energetica familiare è **sempre più attuale**. Mai come ora, la possibilità di una maggiore indipendenza dall'energia classica (elettrica o combustibile fossile) ti porta ad una condizione più rilassata.

Le notizie quotidiane circa **l'instabilità dei costi energetici** e l'approvvigionamento delle materie prime è fonte di **ansia** per tutte le famiglie.

Come **ti fa sentire** l'idea di diventare quasi **indipendente** dal punto di vista energetico?

Probabilmente **bene. Ti solleva, vero?** Quindi fai bene a desiderare sempre più indipendenza dal punto di vista energetico.

Indipendente sì, ma non con sistemi copia e incolla e contributi pre confezionati!

Riassumendo, abbiamo condiviso gli aspetti chiave di questo "sistema lavorativo" e hai preso atto anche degli eventuali pericoli celati dietro i sistemi copia e incolla (uguali per tutti).

Anche se non è mai corretto fare di ogni erba un fascio, hai capito **l'importanza di scegliere un sistema in grado di garantirti la miglior soluzione e il miglior contributo** specifici per i tuoi bisogni e la tua situazione (con la migliore formula).

E' per questo che abbiamo realizzato questo **trattato analitico, libero dai condizionamenti di brand e modelli di prodotti.**

Nessuno deve importi la scelta di una marca di prodotto solamente perché ha margini migliori nella vendita (in parole povere perché guadagna di più).

Lo stesso dicasi per la **tipologia di intervento: nessuno ti deve imporre la propria soluzione** per un semplice tornaconto economico o perché tecnicamente è la più semplice e rapida.

Fai tesoro e ricorda i principi esposti nei capitoli precedenti.

“La casa è tua , i soldi sono tuoi, e la serenità familiare è la tua...di nessun altro”

Se **sbagli la scelta dell'intervento** stai pur sicuro che **nessuno verrà a consolarti.**

Nessuno dei personaggi da te scelti in precedenza verrà a **sostituirti il sistema** con un altro, **nessuno ti restituirà i soldi spesi** e le **bollette continuerai a pagarle sempre tu.**

NO !!!! nessuno farebbe questo per te, anzi ti direbbero che la **responsabilità è tua.**

E allora, perché rischiare così tanto con un sistema copia e incolla e un contributo preconfezionato?

Il tuo sistema per l'indipendenza energetica deve **poggiare su queste basi:**

- L'impianto deve soddisfare al massimo le esigenze della famiglia (aumento comfort)
- Questo sistema deve funzionare e durare più anni possibili 10-20-30 anni
- Il sistema scelto ed installato deve ridurre le bollette energetiche annuali
- Deve rispettare i requisiti ambientali vigenti
- Deve esserci un coordinatore ad aiutarti
- Gli installatori devono essere tecnici competenti specializzati
- Il sistema deve avere un controllo remoto a tuo vantaggio e a quello dell'assistenza

E per i contributi? Questo punto merita uno spazio tutto suo, vista la sua **importanza**:

Il sistema deve godere delle migliori agevolazioni contributive in corso

Nel corso di questa guida, non abbiamo mai parlato dell'**importanza del coordinatore**, forse perché questa figura per noi è scontata.

Il coordinatore **farà la differenza** rispetto a sistemi e/o prodotti copia e incolla. Sarà la figura che **seguirà il protocollo di lavoro**, dapprima **valutando la migliore scelta** per la tua situazione per poi **seguire e collegare tutte le attività** dei tecnici esperti e specializzati.

Pretendi sempre questa figura e chiedi anche a chi ti propone di acquistare un sistema/prodotto copia e incolla con contributo preconfezionato.

Ultima considerazione sui contributi:

Fai molta **attenzione a come cambiano i tempi** e come con essi come cambiano le formule relative all'acquisizione o cessione dei Bonus fiscali del settore.

Come per il principio dei sistemi copia e incolla, **ragiona con la tua testa** (con l'aiuto del coordinatore) utilizzando carta, penna e calcolatrice per determinare quale sia la scelta ideale per te.

Non ascoltare chi vuole propinarti a tutti i costi il pacchetto preconfezionato fatto di :

“prodotto + contributo + listino rigido”

Pretendi il meglio per te e la tua famiglia. Pretendi un sistema specifico per soddisfare i tuoi bisogni energetici.

Conclusioni:

Speriamo tu possa fare buon uso di queste informazioni e ci auguriamo che la tua conoscenza e consapevolezza siano aumentate a tal punto da comprendere realmente cosa vuoi e soprattutto da chi puoi ottenerlo.

L'indipendenza energetica può essere una tua formidabile alleata, ma anche la tua peggior nemica. Tutto sta nella scelta: la tua scelta che parte dal cambiamento e dalla conoscenza.

Ti auguriamo il meglio per la tua vita e per quella della tua famiglia.